



## BISATEL TELECOM

# Devenez opérateur mobile sous votre marque

Trois modèles, trois ambitions — Un seul vous pour être sur le marché en quelques semaines.

Lancer votre propre offre mobile sous votre marque est aujourd'hui à la portée de toute entreprise à condition de choisir le bon modèle. Bisatel Telecom vous présente, en termes simples, les trois voies possibles : la **plateforme SaaS en marque blanche** (la voie rapide et accessible à tous), le **MVNO Light** (autonomie partielle, dépendance forte auprès du MNO) et le **MVNO Full** (l'opérateur indépendant, liberté totale et marge maximum).

### ★ En quelques mots — l'avantage Bisatel Telecom

- ✓ **Une plateforme opérateur sous votre propre marque, livré clé en main** pour démarrer en marque blanche à partir 2 500 € + 500 €/mois.
- ✓ **Un accompagnement complet de A à Z** — administratif, juridique, technique, marketing, ecommerce, SAV.
- ✓ **Une infrastructure hébergée localement** dans le pays où vous opérez (souveraineté, conformité, performance).
- ✓ **Une expertise opérateur depuis 1999** en France, en Europe, en Afrique et en Asie.

### Les trois voies en un coup d'œil

RECOMMANDÉ Plateforme SaaS	Solution de lancement pour petits budgets MVNO Light	AMBITION HAUTE MVNO Full
<b>2 500 € + 500 €/mois</b> Lancement : 4 à 8 semaines Aucune licence Marge : 20 à 35 %	<b>150 à 400 K€</b> Lancement : 9 à 18 mois Captif d'un seul MNO Marge : 12 à 25 %	<b>500 K€ à 1 M€ et +</b> Lancement : 12 à 24 mois MultiMNO en direct Marge : 40 à 60 % et +



Sarl 1.0 Acola  
E-mail : [brc@bisatel.com](mailto:brc@bisatel.com)  
61 rue de Lyon, 75012 Paris

Standard : 09 67 40 91 57  
WhatsApp : +330667207166  
Siret : 749 812 558 / TVA : FR23749812558

## 1. La plateforme SaaS Bisatel Telecom

*L'offre la plus rapide, la plus accessible, la plus rentable dès le premier mois*

Vous lancez votre offre mobile sous votre marque, vos couleurs, vos prix. **Bisatel Telecom opère toute la technique pour vous**, en marque blanche totale. Vous vendez, nous opérons.

Votre investissement

**À partir de 2 500 €** à la mise en service + **500 €** par mois

*Mise en production sous 24 h après contractualisation. Lancement commercial en 4 à 8 semaines.*

### Comment ça marche, concrètement

1

#### **Bisatel Telecom installe votre infrastructure dans le pays où vous opérez**

Plateforme de facturation, gestion des cartes SIM et eSIM, portail client, supervision 24/7 — l'ensemble est déployé dans un data center local pour garantir la souveraineté des données, le respect du cadre réglementaire local et des temps de réponse optimaux.

2

#### **Vous vous connectez aux opérateurs réseau via nos API ou les leurs**

Bisatel Telecom dispose déjà d'API d'interconnexion sécurisées avec un large panel de MNO. Une API, c'est un canal automatisé qui permet à deux logiciels de dialoguer en temps réel. Selon le pays — particulièrement hors Europe et en Afrique — l'ouverture d'API spécifiques peut devoir être demandée auprès du MNO local. Nous pilotons intégralement cette démarche pour vous.

3

#### **Vous vendez, vos clients consomment, tout est automatisé**

Lorsqu'un de vos clients souscrit un forfait sur votre site, notre plateforme commande au MNO l'activation de la ligne en quelques secondes. Toute la consommation (appels, SMS, data) remonte dans votre tableau de bord. Vous pilotez votre activité commerciale, Bisatel Telecom opère le réseau.



Sarl 1.0 Acola  
E-mail : [brc@bisatel.com](mailto:brc@bisatel.com)  
61 rue de Lyon, 75012 Paris

Standard : 09 67 40 91 57  
WhatsApp : +330667207166  
Siret : 749 812 558 / TVA : FR23749812558

## Bisatel Telecom vous accompagne de A à Z

*Avantprojet, construction, mise en production, exploitation — nous prenons tout en charge.*

Au-delà de la plateforme technique, Bisatel Telecom met à votre disposition l'ensemble des compétences nécessaires pour faire de votre projet d'opérateur mobile une réussite commerciale. **Vous n'avez besoin d'aucune expertise interne** : nous gérons toutes les démarches à votre place.

### Tout ce que Bisatel Telecom fait pour vous

- ▶ **Démarches administratives et juridiques** — obtention de licence télécom, conformité réglementaire, contrats avec les MNO, conditions générales de vente.
- ▶ **Études et avantprojet** — étude de marché, business plan, modélisation tarifaire, choix du modèle opérateur le mieux adapté à votre ambition.
- ▶ **Construction technique de l'opérateur** — déploiement de l'infrastructure, intégration des API MNO, paramétrage des forfaits, recettage.
- ▶ **Site web et plateforme e-commerce** — création de votre site marchand, espace client, tunnel de souscription, paiement en ligne, gestion des commandes SIM et eSIM.
- ▶ **Marketing digital** — stratégie de lancement, référencement naturel (SEO/GEO), publicité en ligne, réseaux sociaux, campagnes d'acquisition.
- ▶ **Service après-vente et support** — support technique de niveau 2, gestion de la portabilité, suivi de la qualité de service.
- ▶ **Accompagnement en exploitation** — pilotage des performances, montée en charge, évolution du catalogue, intégration de nouveaux services (mobile money, IoT, eSIM voyage). Formation de vos personnels et équipes.

**Bon à savoir.** Toutes ces prestations d'accompagnement sont commercialisées par Bisatel Telecom. **Seule l'offre socle de plateforme SaaS marque blanche dispose d'un tarif public (2 500 € + 500 €/mois)** ; les prestations complémentaires sont chiffrées sur étude personnalisée selon le périmètre de votre projet.



## 2. Le MVNO Light

*Autonomie partielle, dépendance forte — un modèle à choisir avec lucidité.*

Vous devez obtenir une licence d'opérateur télécom MVNO Light auprès du régulateur local et signez un contrat unique avec un opérateur réseau hôte qui vous loue ses antennes et son cœur technique. Vous gérez la facturation et le service client ; le MNO hôte garde la main sur le reste.

### Les 3 limites structurelles à connaître

- ▶ **Vous êtes captif d'un seul MNO.** Vos cartes SIM portent son identifiant réseau ; changer d'opérateur revient à reconstruire votre base d'abonnés. L'ouverture des API techniques nécessaires (gestion SIM, facturation, suivi de consommation) doit être négociée avec lui — un point de friction supplémentaire, particulièrement hors Europe et en Afrique.
- ▶ **Marges de négociation très faibles.** Le MNO hôte fixe les prix de gros et a peu d'intérêt à voir un de ses « locataires » développer une offre plus attractive que la sienne.
- ▶ **Marges nettes réduites — entre 15 et 35 % par ligne.** Le modèle ne permet pas de bâtir un business à forte rentabilité sur le long terme : beaucoup de MVNO Light stagnent ou disparaissent dès que le MNO durcit ses conditions.

**Investissement minimum.** Entre **150 000 € et 400 000 € la première année** : licence télécom, droits d'entrée chez le MNO, plateforme de gestion, équipe (3 à 5 personnes), conformité, marketing. Délai de mise en route : 9 à 18 mois.

## 3. Le MVNO Full

*L'opérateur indépendant, multiMNO — le modèle de la pleine rentabilité.*

Vous devenez un véritable opérateur télécom autonome. Vous devez détenir une licence full MVNO dans votre pays. Vous possédez votre propre cœur de réseau (vous devez acquérir de nombreux matériels informatiques, de télécommunications et logiciels spécialisés installés, serveurs etc. installaient dans un data Center dans votre pays) vous émettez vos propres cartes SIM, vous négociez et signez **directement avec plusieurs MNO en parallèle** : Orange, Bouygues Télécom, MTN, Moov Africa, Airtel, Vodafone, Etisalat, Maroc Telecom et tout autre opérateur de votre choix.



Sarl 1.0 Acola  
E-mail : [brc@bisatel.com](mailto:brc@bisatel.com)  
61 rue de Lyon, 75012 Paris

Standard : 09 67 40 91 57  
WhatsApp : +330667207166  
Siret : 749 812 558 / TVA : FR23749812558

#### Ce que vous gagnez avec le modèle Full

- ▶ **Liberté de négociation.** Vous mettez les MNO en concurrence sur les volumes, les zones de couverture, les services. Votre pouvoir de négociation est sans commune mesure avec celui d'un MVNO Light.
- ▶ **Services à forte valeur ajoutée.** Intégration libre du mobile money, de l'IoT, de l'eSIM voyage, des services bancaires mobiles, des plateformes B2B sur mesure.
- ▶ **Marges nettes entre 25 et 60 %, voire audelà.** Modèle scalable : plus le volume monte, plus la rentabilité s'améliore. C'est le modèle de référence pour bâtir un opérateur durable et valorisable.

**Investissement minimum.** Entre **500 000 € et plus d'1 million d'euros** : licence télécom de plein exercice, équipements de cœur de réseau, accords d'interconnexion et de roaming, équipe technique (8 à 15 personnes).  
Délai de mise en route : 12 à 24 mois.



## Le comparatif en un coup d'œil

Critère	Plateforme SaaS	MVNO Light	MVNO Full
Investissement	2 500 € + 500 €/mois	150 000 à 400 000 €	500 000 € à 1 M€ et +
Licence télécom	Non requise	Obligatoire	Obligatoire
Délai de lancement	4 à 8 semaines	9 à 18 mois	12 à 24 mois
Équipe technique requise	Aucune	3 à 5 personnes	8 à 15 personnes
Connexion MNO	Multi MNO via Bisatel Telecom	Un seul MNO (captif)	Multi MNO en direct
Pouvoir de négociation	Porté par Bisatel Telecom	Très faible	Fort
Marge nette par ligne	15 à 25 %	15 à 35 %	25 75 à 60 % et plus
Pérennité du modèle	Tremplin idéal	Modèle fragile	Modèle durable

### Notre recommandation

- **Démarrez avec notre plateforme SaaS en marque blanche.** Vous validez votre marché, vous construisez votre base d'abonnés et vous générez du chiffre d'affaires immédiat sans immobiliser plusieurs centaines de milliers d'euros.
- **Évitez le piège du MVNO Light.** À investissement quasi équivalent à un MVNO Full d'entrée, il enferme l'opérateur dans une dépendance qui plafonne durablement la rentabilité.
- **Visez le MVNO Full lorsque la maturité est là.** Bisatel Telecom vous accompagne pour basculer en réutilisant l'intégralité de la base et des outils déjà en place.

### Pour aller plus loin

- ▶ Notre plateforme IoT en marque blanche, opérateur en 24 h : [bisatel.com/plateformeiotmarqueblanchedevenezopereuren24h](https://bisatel.com/plateformeiotmarqueblanchedevenezopereuren24h)
- ▶ Lancez votre opérateur mobile en Afrique : [bisatel.com/lancezvotreopereurmobileenafrique](https://bisatel.com/lancezvotreopereurmobileenafrique)

### Contactez Bisatel Telecom

Pour toute étude personnalisée nos experts vous accompagnent :

- Téléphone : +33 (0)9 67 40 91 57
- WhatsApp : +33 (0)6 67 20 71 66
- E-mail : [brc@bisatel.com](mailto:brc@bisatel.com)

Bisatel Telecom : Siège social : 61 rue de Lyon, 75012 Paris, France.